

Business Pitch – in 60 Sekunden informieren, überzeugen, verkaufen

So kommen Ihre Ideen, Projekte, Dienstleistungen, Produkte, Berichte und Präsentationen bei Ihrem Gesprächspartner sicher an

Ihr Nutzen

Sie steigern Ihre Abschlussstärke, schaffen nachhaltige Geschäftskontakte und solide Beziehungsebenen.

Von Ihren MitbewerberInnen heben Sie sich klar ab, können aktiver auf Ihr Gegenüber eingehen und sind bemerkenswert durch Ihre gezielte Rhetorik und Ihre persönliche Wirkung.



Mag.ª Iris
Zeppezauer, MIB

Wichtig für

- ◆ UnternehmerInnen, GeschäftsführerInnen und Führungskräfte
- ◆ Key Account ManagerInnen, VertriebsleiterInnen
- ◆ Start-ups, die Kunden und Investoren gewinnen wollen
- ◆ Alle, die mit effizienten Top-Präsentationen punkten wollen

Nehmen Sie in Wien oder über Zoom online teil!

Ihre Referentin

Mag.ª Iris Zeppezauer, MIB steht für exzellente Kommunikation im Business. Sie ist Wirtschaftswissenschaftlerin, Universitätslektorin und Geschäftsführerin der Unternehmensberatung SEKUNDE EINS.

Die ausgebildete Kommunikations- und Verhaltensexpertin bewegt Menschen in ihren Vorträgen zu Rhetorik, Körpersprache und persönlicher Wirkung.

Sie unterstützt ihre Kunden, wenn ein starker Auftritt und überzeugende Wirkung zählen: vor Publikums- und Mediauftritten, bei Führungsthemen sowie in persönlichem Status und Ausstrahlung.

Ihre Berufserfahrung im nationalen und internationalen Vertrieb sowie in der Führung von Marketing, Kommunikation und Business Development prägen einen praxisnahen, motivierenden und aktivierenden Ansatz.

Seminarinhalt

Alles über Ihren Kunden / Gesprächspartner

- ◆ Systematische Vorbereitung Ihres Angebotes
 - Recherche ist die halbe Rechnung – Tools & Methoden
 - Wege zum Kunden, Strategien zur Ansprache
- ◆ Von dominant bis emotional
 - Verhaltenstypen und -strategien
 - Sich selbst kennen: Eigenanalyse/Statusanalyse
 - Umgang mit unterschiedlichen Verhaltenstypen

Die Basics

- ◆ Kommunikation und Beziehung
 - Die Schlüsselfaktoren für nachhaltige Kontakte
- ◆ Der erste Eindruck
 - Körpersprache, Objektsprache, Raumsprache
 - Individuelle Bewegungsanalyse
- ◆ Stimme, Sprache und Status
 - Setzen Sie Ihre akustische Visitenkarte optimal ein
 - Dialekt vs. Hochsprache – Was ist angebracht?

Ihr Pitch

- ◆ Winning Team
 - Die richtigen Menschen für Ihre Zielgruppe auswählen

- ◆ Storyline und Präsentation
 - Wie Sie Ihre Leistung professionell und überzeugend darstellen
- ◆ Roter Faden und Dramaturgie
 - So gestalten Sie Ihren Auftritt prägnant und spannend
- ◆ Elevator Pitch
 - In einer Minute auf den Punkt bringen, was Sie machen und warum genau Sie der/die Richtige sind

Q&A – Der kritische Teil

- ◆ Im kritischen Teil nicht nur Rede und Antwort stehen, sondern überzeugen
- ◆ Vorbereitung und Methoden
- ◆ Negative und unfaire Rhetorik
 - So erkennen und parieren Sie heikle Situationen
 - Schlagfertigkeit und Deeskalation

Methodik

- ◆ Hohe Praxisorientierung und Trainingsdichte
- ◆ Fallbeispiele
- ◆ Videoanalyse
- ◆ Laufendes Feedback während des Trainings

Termin | Ort

11. Mai 2023

Seminarnummer KF305664 | Wien
Seminarnummer KF305669 | online



ab 8:30 Uhr Check-In mit Begrüßungskaffee
Seminar 9:00 – 17:00 Uhr

ÖPWZ, 1010 Wien, Rockhgasse 6

Begrenzte Teilnehmeranzahl

maximal 10 Personen

Wir empfehlen Ihnen eine rasche Anmeldung.

Seminargebühr (exkl. 20 % MwSt.)

Inklusive Arbeitsunterlagen, Begrüßungskaffee,
Pausenerfrischungen und ÖPWZ-Zertifikat
€ 645,- pro Person
€ 585,- für Personen aus allen Unternehmen,
die Mitglied in einem ÖPWZ-Forum sind

Anmeldung

E-Mail | anmeldung@opwz.com
Online | www.opwz.com
oder mit dem Anmeldeformular

Rücktritt

Bis zu zwei Wochen vor Seminarbeginn können Sie kostenlos schriftlich stornieren. Danach werden 50 % der Seminargebühr verrechnet, ab dem (ersten) Seminartag ist die volle Seminargebühr zu bezahlen. Selbstverständlich ist eine Vertretung der angemeldeten Person ohne Zusatzkosten möglich, nachdem dies vom ÖPWZ bestätigt wurde.

Bildungsförderung

Das ÖPWZ ist österreichweit anerkannter und zertifizierter Bildungsträger. Das Arbeitsmarktservice (AMS) sowie eine Reihe von Institutionen unterstützen die betriebliche und persönliche Qualifizierung. Informieren Sie sich über mögliche Förderungen Ihrer Aus- und Weiterbildung auf www.opwz.com.

Information

zur Organisation: Customer Service
+43 1 533 86 36-0
zum Inhalt: Heike Penka,
+43 1 533 86 36-17
heike.penka@opwz.com

Mit Ihrer Anmeldung akzeptieren Sie die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des ÖPWZ (www.opwz.com/agb). Die ÖPWZ-Datenschutzerklärung finden Sie auf www.opwz.com/datenschutz.

Business Pitch – in 60 Sekunden informieren, überzeugen, verkaufen

Wien | 11. Mai 2023 | KF305664

online | 11. Mai 2023 | KF305669

1. TeilnehmerIn | Titel | Vor- und Zuname

Funktion

Telefon Mobil

E-Mail

2. TeilnehmerIn | Titel | Vor- und Zuname

Funktion

Telefon Mobil

E-Mail

Unternehmen

Branche

MitarbeiterInnenanzahl

Anschrift

E-Mail-Adresse für elektronischen Rechnungsversand

Telefon | Fax

E-Mail

AnsprechpartnerIn im Sekretariat

E-Mail

Datum | firmenmäßige Zeichnung

Mit Ihrer Anmeldung akzeptieren Sie die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des ÖPWZ (www.opwz.com/agb).
Die ÖPWZ-Datenschutzerklärung finden Sie auf www.opwz.com/datenschutz.