

Versorgungssicherheit wirksam verhandeln

- ◆ Echter Engpass oder Fake News?
- ◆ Wie Sie bei Versorgungsengpässen richtig reagieren
- ◆ Wie Sie Ihre Teile als Erster bekommen
- ◆ Wie sich Lieferantenversteher verraten



Dipl.-Ing. Jörg Köck

Aktuell stehen im Einkauf noch immer Versorgungsthemen im Mittelpunkt. Zu späte Belieferung kann sich kein Einkauf leisten. Das schädigt nicht nur die Reputation im eigenen Unternehmen.

Sondern der Verkauf des Lieferanten erkennt am Verhalten des Einkaufs auch, wie stark diese Abteilung aufgestellt ist.

Und das bleibt nicht ohne Auswirkungen auf kommende Preisverhandlungen.

Ihr Nutzen

Sie verhandeln Preise, aber auch Versorgungssicherheit!

Erfahren Sie, wie Sie auf Engpässe in der Versorgung richtig reagieren und Sie auch als kleinerer Abnehmer bei Ihrem Lieferanten ganz vorne gereiht sind.

Seminarinhalt

- ◆ Wie finden Sie die „wahren“ Ursachen der Lieferschwierigkeiten?
- ◆ Der Verhandlungsleitfaden bei Lieferschwierigkeiten.
- ◆ Was müssen Sie tun, um Ihre Teile zuerst zu bekommen?
- ◆ Wie verhalten Sie sich in beziehungsorientierten Kulturen?
- ◆ Mit vielen Praxisantworten und konkret umsetzbaren Tipps.

Wichtig für

- ◆ GeschäftsführerInnen aus Klein- und Mittelbetrieben,
 - ◆ EinkaufsleiterInnen, EinkäuferInnen und Supply ManagerInnen,
- die Preise und Konditionen mit Lieferanten gestalten.

Ihr Referent

Dipl.-Ing. Jörg Köck ist CEO und Gründer der BSCC – BETTER SOLUTIONS Coachingconsulting GmbH. Ausbildung als Diplom-Ingenieur Luft- und Raumfahrt-technik und Core-Dynamik-Therapeut.

Führungs- und Einkaufserfahrung in leitenden Positionen nicht nur in produzierenden Unternehmen (Konzerne bis KMU).

Seit über 25 Jahren branchenübergreifender Trainer und Berater für wirksamen Einkauf, Supply Management und Verhandeln. Weitere Schwerpunkte: Coaching von Führungskräften und Projektteams, effektive Personal- und Organisationsentwicklung.

Er hat sich intensiv mit Psychologie auseinandergesetzt und bringt dieses Wissen an den Verhandlungstisch.

Termin

6. Juli 2022
Seminarnummer EB207713

12:45 Uhr technischer Check
Online-Seminar 13:00 – 17:00 Uhr
Pausen nach Vereinbarung

Online-Seminar mit ZOOM



Seminargebühr (exkl. 20 % MwSt.)

Inklusive Arbeitsunterlagen und ÖPWZ-Zertifikat
€ 410,- pro Person
€ 380,- für Mitglieder im Forum Einkauf



Anmeldung

E-Mail | anmeldung@opwz.com
Online | www.opwz.com
oder mit dem Anmeldeformular

Rücktritt

Bis zu zwei Wochen vor Seminarbeginn können Sie kostenlos schriftlich stornieren. Danach werden 50 % der Seminargebühr verrechnet, ab dem (ersten) Seminartag ist die volle Seminargebühr zu bezahlen. Selbstverständlich ist eine Vertretung der angemeldeten Person ohne Zusatzkosten möglich, nachdem dies vom ÖPWZ bestätigt wurde.

Information

zur Organisation: Customer Service
+43 1 533 86 36-26
zum Inhalt: Bibiane Sibera
+43 1 533 86 36-56
bibiane.sibera@opwz.com

Mit Ihrer Anmeldung akzeptieren Sie die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des ÖPWZ (www.opwz.com/agb). Die ÖPWZ-Datenschutzerklärung finden Sie auf www.opwz.com/datenschutz.

Ihre Anmeldung

E-Mail anmeldung@opwz.com
Fax +43 1 533 86 36-36

Seminartitel

Termin

Seminarnummer

1. TeilnehmerIn | Titel | Vor- und Zuname

Funktion

Telefon Mobil

E-Mail

2. TeilnehmerIn | Titel | Vor- und Zuname

Funktion

Telefon Mobil

E-Mail

Unternehmen

Branche

MitarbeiterInnenanzahl

Anschrift

E-Mail-Adresse für elektronischen Rechnungsversand

Telefon | Fax

E-Mail

AnsprechpartnerIn im Sekretariat

E-Mail

Datum | firmenmäßige Zeichnung

Mit Ihrer Anmeldung akzeptieren Sie die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des ÖPWZ (www.opwz.com/agb).
Die ÖPWZ-Datenschutzerklärung finden Sie auf www.opwz.com/datenschutz.