

# Der Einkauf von Spritzgusswerkzeugen, Kokillen & Co

Von A wie Amortisation bis Z wie Zurückbehaltungsrecht

- ◆ Was Sie bei Werkzeugkauf und -leihverträgen unbedingt beachten sollten
- ◆ Wirtschaftlichkeitsbetrachtungen: Werkzeugauslegung und Gesamtkosten
- ◆ Wie Lieferanten geschickt Abhängigkeiten aufbauen
- ◆ Wie der Einkauf diese Abhängigkeiten vermeiden bzw. managen kann



Dipl.-Wirtsch.-Ing.  
Jürgen Simon

Die Auslegung und Konzeption eines Werkzeugs (z. B. Kunststoffspritzguss-Werkzeuge, Kokillen, Gesenke, Folge- und Verbundwerkzeuge zum Stanzen und Biegen) hat einen wesentlichen Einfluss auf Kosten und Qualität des zu fertigenden Bauteils. Der Einkauf muss sich früh mit den TCO befassen – den Total Cost of Ownership. Spezialisierte EinkäuferInnen für Werkzeuge haben die fordernde Aufgabe, die notwendige Qualität zum besten Gesamtpreis einzukaufen – und das international.

## Ihr Nutzen

- ◆ Das Seminar unterstützt Sie dabei, die technischen und kaufmännischen Zusammenhänge zu verstehen, um Kostenoptimierungspotenziale im Einkauf von Werkzeugen und Dauerformen aufzudecken.
- ◆ Sie erfahren die wesentlichen Kalkulationsmethoden, Kostentreiber und Beschaffungsstrategien.
- ◆ Sie lernen, die Risiken in bestehenden Werkzeugverträgen zu erkennen, um zukünftige Werkzeugverträge wasserdicht zu gestalten.
- ◆ Sie werden die Fallstricke beim Werkzeugeinkauf erkennen und diese zukünftig vermeiden.
- ◆ Sie erfahren, wie Sie Wirtschaftlichkeitsberechnungen professionell durchführen und erhalten Profi-Tipps für Ihre optimale Beschaffungsstrategie für Werkzeuge.

## Seminarinhalt

- ◆ Bewährte Einkaufsstrategien für Dauerformen
- ◆ Abhängigkeiten von Lieferanten
  - entstehen zwangsläufig und sind nicht komplett zu verhindern
  - wie Sie jedoch verhindern können, dass Abhängigkeiten ausgenutzt werden
- ◆ Technischer Aufbau und Wirtschaftlichkeit
- ◆ Wertanalyse und Prozesskosten-Optimierung
  - Total Cost of Ownership (TCO)
- ◆ Einmalkosten und viel mehr
  - Tricks der Lieferanten erkennen und kontern
- ◆ Verträge
  - Essenziell wichtig und nicht mit Standard-Kaufverträgen zu bewerkstelligen
  - Der Werkzeug-Kaufvertrag
- ◆ Der Werkzeugüberlassungs- oder Leihvertrag
  - Das Lasten-/Pflichtenheft
  - Entscheidend: die sogenannte „Standzeit“
  - Das Werkzeug bei einem Lieferantenwechsel
    - Wiedereinsatz des Werkzeugs
    - anfallende Kosten und Problemfälle
    - Dokumentation
- ◆ Werkzeugmanagement – mehr als nur ein Schlagwort

## Wichtig für

- ◆ EinkaufsleiterInnen
- ◆ FacheinkäuferInnen für Werkzeuge und Dauerformen
- ◆ EinkäuferInnen von werkzeuggebundenen Bauteilen

## Ihr Referent

**Dipl.-Wirtsch.-Ing. Jürgen Simon** ist Inhaber eines Ingenieurbüros in Gaildorf, Deutschland und war viele Jahre Lehrbeauftragter an der FH Heilbronn. Das Ingenieurbüro Jürgen Simon optimiert Einkaufspreise, Kosten und Bestände in Einkauf und Materialwirtschaft.

Nach dem Studium des Wirtschaftsingenieurwesens war Jürgen Simon für verschiedene Unternehmen (u.a. Konzerne wie Heidelberger Druckmaschinen AG, ABB, Rheinmetall) in Leitungsfunktionen in Einkauf und Materialwirtschaft verantwortlich. Seine Tätigkeitsschwerpunkte lagen und liegen im strategischen Einkauf und dort insbesondere in der Preiserhöhungsabwehr (Preis- und Kostenstrukturanalyse uvm.), im Vertragswesen und in der Optimierung von Materialdispositionsprozessen und wirkungsvollen Bestandsreduzierungen.

## Termin

29. März 2022  
Seminarnummer EB203708

8:45 Uhr technischer Check  
Online-Seminar 9:00 – 17:00 Uhr  
Pausen nach Vereinbarung

### Online-Seminar mit ZOOM



## Seminargebühr (exkl. 20 % MwSt.)

Inklusive Arbeitsunterlagen und ÖPWZ-Zertifikat  
€ 635,- pro Person  
€ 575,- für Mitglieder im Forum Einkauf



## Anmeldung

E-Mail | [anmeldung@opwz.com](mailto:anmeldung@opwz.com)  
Online | [www.opwz.com](http://www.opwz.com)  
oder mit dem Anmeldeformular

## Rücktritt

Bis zu zwei Wochen vor Seminarbeginn können Sie kostenlos schriftlich stornieren. Danach werden 50 % der Seminargebühr verrechnet, ab dem (ersten) Seminartag ist die volle Seminargebühr zu bezahlen. Selbstverständlich ist eine Vertretung der angemeldeten Person ohne Zusatzkosten möglich, nachdem dies vom ÖPWZ bestätigt wurde.

## Information

zur Organisation: Customer Service  
+43 1 533 86 36-26  
zum Inhalt: Bibiane Sibera  
+43 1 533 86 36-56  
[bibiane.sibera@opwz.com](mailto:bibiane.sibera@opwz.com)

Mit Ihrer Anmeldung akzeptieren Sie die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des ÖPWZ ([www.opwz.com/agb](http://www.opwz.com/agb)). Die ÖPWZ-Datenschutzerklärung finden Sie auf [www.opwz.com/datenschutz](http://www.opwz.com/datenschutz).

# Ihre Anmeldung

E-Mail [anmeldung@opwz.com](mailto:anmeldung@opwz.com)  
Fax +43 1 533 86 36-36

---

Seminartitel

---

Termin

Seminarnummer

---

1. TeilnehmerIn | Titel | Vor- und Zuname

Funktion

---

Telefon Mobil

E-Mail

---

2. TeilnehmerIn | Titel | Vor- und Zuname

Funktion

---

Telefon Mobil

E-Mail

---

Unternehmen

---

Branche

MitarbeiterInnenanzahl

---

Anschrift

---

E-Mail-Adresse für elektronischen Rechnungsversand

---

Telefon | Fax

E-Mail

---

AnsprechpartnerIn im Sekretariat

E-Mail

---

Datum | firmenmäßige Zeichnung

Mit Ihrer Anmeldung akzeptieren Sie die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des ÖPWZ ([www.opwz.com/agb](http://www.opwz.com/agb)).  
Die ÖPWZ-Datenschutzerklärung finden Sie auf [www.opwz.com/datenschutz](http://www.opwz.com/datenschutz).