Unite + ÖPWZ

Mercateo Procurement Plattform und Unite Lieferanten-Netzwerk

Im perfekten Zusammenspiel
zum besten 360° Rundumservice
für den Einkauf indirekter Bedarfe

Warum es uns gibt

Wir bei Unite vernetzen die Wirtschaft für nachhaltiges Business

- Unser Purpose bestimmt unsere Geschäftsstrategie und spiegelt sich in allem wider, was wir tun.

Unite

Was wir tun
Unsere Plattform

Unite

Unsere wegweisende B2B-Plattform verbindet Einkäufer und Anbieter zu gegenseitigem Nutzen.

Unite Network

Ein Netzwerk für Einkäufer und Anbieter, das Beschaffung und Vertragsmanagement vereinfacht und direkte Verbindungen in großem Maßstab ermöglicht.

mercateo
part of Unite

Unser Beschaffungsportal mit individuell anpassbarem B2B-Marktplatz hilft Ihnen dabei, Ihr Kaufverhalten an Ihre Unternehmensziele anzupassen und Ihre indirekten Bedarfe zu erfassen.

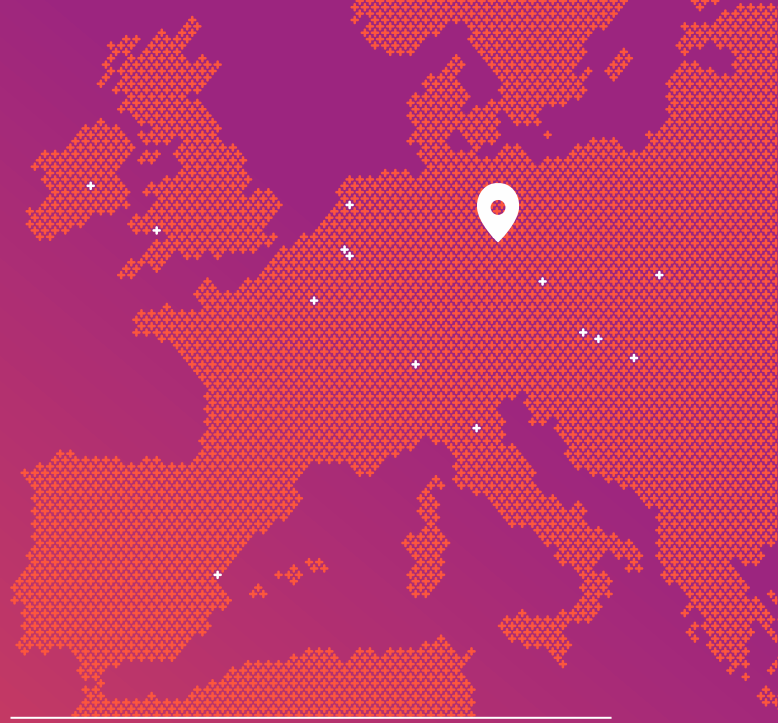
Unite Spotmarket

Zugang zu Millionen von Produkten von einem Anbieter. Erleichtert und beschleunigt Ihren Ad-hoc-Bedarf und dient als Vertriebskanal für geprüfte B2B-Lieferanten.

Unite Financial Services

Ein sicherer europäischer Zahlungsdienstleister, der elektronische Rechnungen bündelt und als einziger Kreditor und Debitor für Transaktionen auf der Plattform agiert.

Wer wir sind
Zahlen & Fakten



Bestehen in Jahren

22

Unsere Erfolgsgeschichte startete im Jahr 2000 mit der Vision, den B2B-Handel zu revolutionieren

Aktivität in Ländern

15

Unite ist eine europäische Plattform und schafft in 15 Ländern Mehrwert für Einkäufer und Anbieter

Umsatz in Euro

448 m

Wir sind stolz auf unsere stetige jährliche Umsatzsteigerung um 10 % (2022)

Mitarbeitende

700

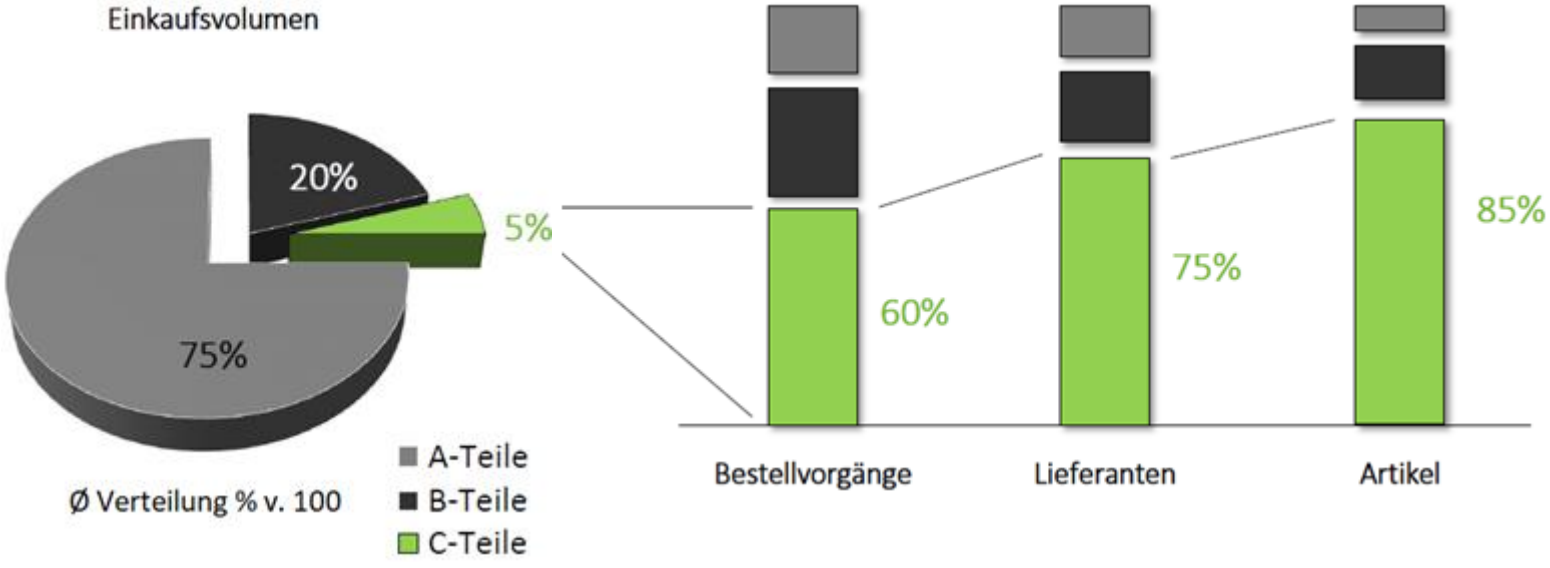
„Mach doch – trau dich!" – Dieses Motto treibt die Menschen bei Unite täglich an

Hauptsitz in Leipzig, Deutschland

Unser Hauptsitz im Herzen von Europa – hier ist Unite zu Hause

Randbedarfe als stiefmütterliche Nebelzone im Unternehmen …

Randbedarfe – Bedeutender als Sie vermuten!



Unite

Die gängigen Standard-Prozesstypen in Unternehmen

+ Nicht einheitlicher Einkaufsprozess

Es fehlen die klare Festlegung des Einkaufsprozesses und seine durchgehende elektronische Unterstützung

+ Einheitlicher, jedoch manueller Einkaufsprozess

Es gibt einen klar festgelegten Einkaufsprozess, aufgrund fehlender durchgehender elektronische Unterstützung wird er jedoch weitestgehend manuell durchgeführt

+ Digitaler Einkaufsprozess

Der Einkaufsprozesses ist unternehmensweit festgelegt, wird auch dementsprechend „gelebt“ sowie weitestgehend durchgehend elektronisch unterstützt

Einsparungspotentiale im Purchase-2-Pay-Prozess identifizieren

Unite

Beschaffungsprozesse im Vergleich: Kosten | Aufwand | Dauer

Die Prozesskosten-Studie der HTWK Leipzig hat erstmalig mit einer Zeit- & Kosten-Formel den P2P-Prozessaufwand messbar gemacht

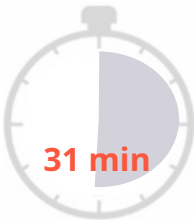
Kostenformel:
Kosten = Zeit x Std-Lohn des Mitarbeiters

Unite

Mit durchgängigen Prozessen signifikant Zeit & Geld einsparen

Bedarfsfall
Bedarfsermittlung
Bestandsprüfung
Bedarfsanforderung

Nicht einheitlicher Einkaufsprozess



Einheitlicher manueller Einkaufsprozess

Digitaler Einkaufsprozess

Anders als Regelbedarfe haben Indirekte Randbedarfe oftmals unangenehme Nebenerscheinungen

- **Keine Planbarkeit:** Durch die Kurzfristigkeit bleibt es schwer einschätzbar, wer wann was wo brauchen wird
- **Nicht vorhandener Lagerbestand:** Bei ad-hoc-Bedarfen gibt es i.d.R. kein Lager, auf das man zugreifen könnte

- **Umso wichtiger:**
  - Legen Sie auch für diese Art von Bedarfen einen zeitsparenden & effizienten Ablauf fest
  - Vermitteln Sie, dass bei dieser Art Beschaffung die Prozess(kosten)Optimierung mehr zählt als der Preis

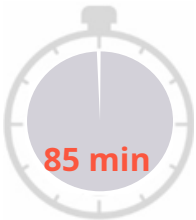
Unite

Hinweis: Alle Zeitangaben auf volle Minuten auf- bzw. abgerundet!

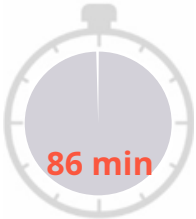
Mit durchgängigen Prozessen signifikant Kosten einsparen

Produktsuche
Lieferantensuche
Angebotsprüfung
Lieferantenauswahl
Stammdatenpflege

Nicht einheitlicher Einkaufsprozess



Einheitlicher manueller Einkaufsprozess



Digitaler Einkaufsprozess

- **Single Point of Access:** Vermeiden Sie zeitintensives Shop-Hopping Ihrer BedarfsanforderInnen
- **Alles in EINER Nutzeroberfläche:** Je mehr Wahlmöglichkeiten Sie bündeln, desto höher die Akzeptanz
- **Integration eigener Lieferanten:** Einbindung eigener Lieferanten erhöht die Angebots-Attraktivität
- **Artikel- & Lieferanten-Stammdatenpflege:** Single-Creditor-Modelle helfen Lieferanten zu sparen
- **Anwenderschulung:** Bauen Sie Hemmschwellen ab durch zielgerichtete Schulung

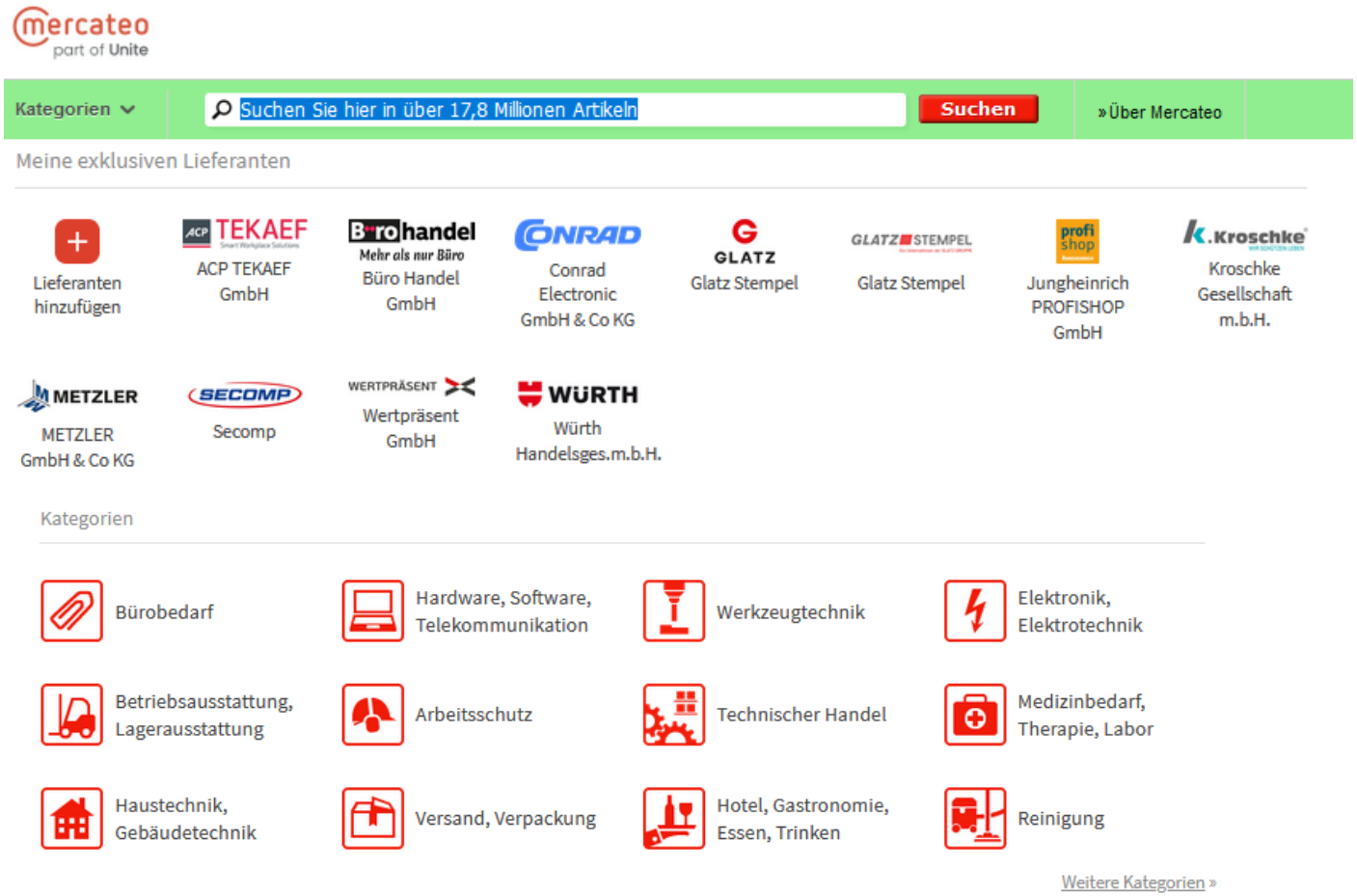
Unite

Hinweis: Alle Zeitangaben auf volle Minuten auf- bzw. abgerundet!

Möglichst viele Beschaffungsoptionen in EINER Nutzeroberfläche

Vorverhandelte (eigene) Lieferanten mit Wunsch-Sortiment

Marktplatz mit > 17 Mio. Artikel für hauptsächlich ad-hoc und Einmalbedarfe

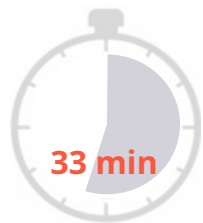


Unite

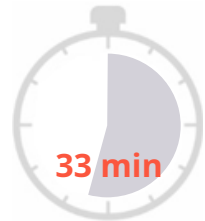
Mit durchgängigen Prozessen signifikant Zeit & Geld einsparen

Genehmigung
BANF anlegen
BANF prüfen
BANF genehmigen

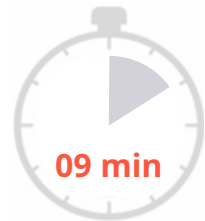
Nicht einheitlicher Einkaufsprozess



Einheitlicher manueller Einkaufsprozess



Digitaler Einkaufsprozess

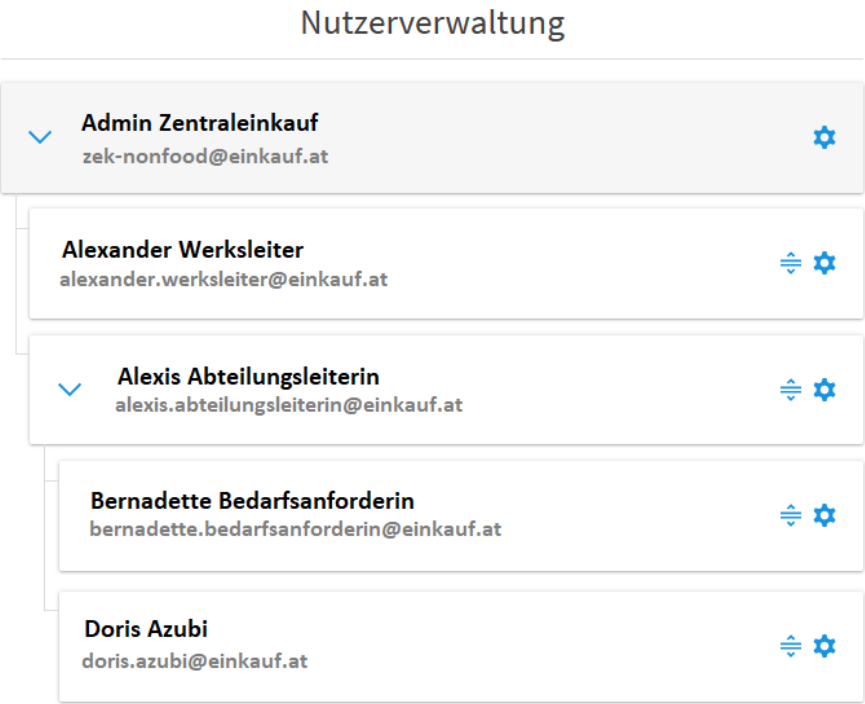


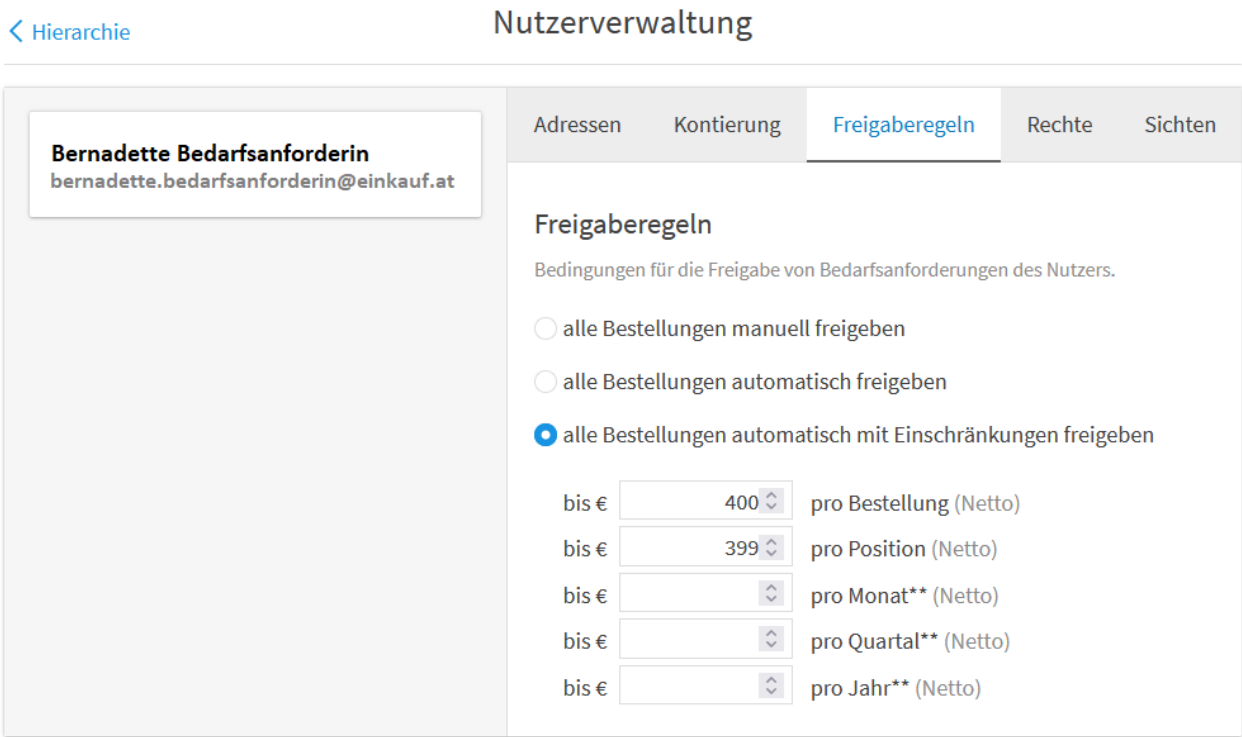
- **BANF anlegen:** Der Import von Warenkorbdaten über Schnittstelle erspart manuelle Arbeit
- **Bestellvorgaben:** Fixe Voreinstellungen zu Pflichtangaben (PO#, KST, KA ..) beschleunigen die Prüfung
- **Interner Genehmigungsworkflow:** Mercateo unterstützt den Prozess mit 5 Tage-Preisgarantie
- **Mangelhafter Genehmigungsworkflow:** Nützen Sie ggfls. das Mercateo Genehmigungstool

Unite

Hinweis: Alle Zeitangaben auf volle Minuten auf- bzw. abgerundet!

Mercateo bietet ein vorintegriertes Genehmigungsverfahren





Ein- oder mehrstufig | mit Rechten & Pflichten

Unite

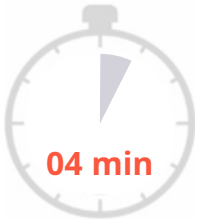
Mit durchgängigen Prozessen signifikant Zeit & Geld einsparen

Bestellung
Bestellung versenden
Auftragsbestätigung
Bestellung überwachen

Nicht einheitlicher Einkaufsprozess

Einheitlicher manueller Einkaufsprozess

Digitaler Einkaufsprozess



- **Bestellung:** Ohne Schnittstelle online oder per eMail ausgelöst & intern dokumentiert – alles besser als kein Prozess
- **Bestelldatenversand:** Mit einer OI-Schnittstelle Übertragungsfehler vermeiden & viel Verarbeitungszeit einsparen
- **Bestellüberwachung:** Ein Lieferavis über Schnittstelle kündigt Wareneingang an und unterstützt die Überwachung

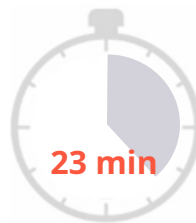
Unite

Hinweis: Alle Zeitangaben auf volle Minuten auf- bzw. abgerundet!

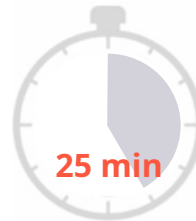
Mit durchgängigen Prozessen signifikant Zeit & Geld einsparen

Lieferung
Ware annehmen
Ware prüfen
Eingang buchen
Einlagern oder verteilen

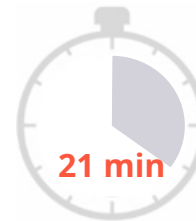
Nicht einheitlicher Einkaufsprozess



Einheitlicher manueller Einkaufsprozess



Digitaler Einkaufsprozess



- **Warenannahme:** Ein zentraler Anlaufpunkt schafft Übersicht und vermeidet Paketsuche
- **Warenprüfung:** Zeitnah durchgeführt vermeidet das die Überschreitung von Reklamationsfristen
- **Wareneingang buchen:** Annahme & Eingangsbuchung sollten Hand in Hand gehen
- **Verteillogistik:** Ihre BestellerInnen warten auf den Erhalt der Ware – lassen Sie sie nicht unnötig warten

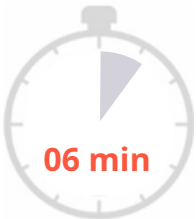
Unite

Hinweis: Alle Zeitangaben auf volle Minuten auf- bzw. abgerundet!

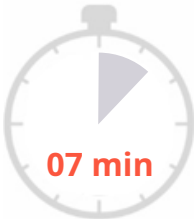
Mit durchgängigen Prozessen signifikant Zeit & Geld einsparen

Rechnung
Rechnungseingang
Rechnungserfassung

Nicht einheitlicher Einkaufsprozess



Einheitlicher manueller Einkaufsprozess



Digitaler Einkaufsprozess

- **Rechnungseingang:** Papierrechnungen sind nicht mehr zeitgemäß – wählen Sie den elektronischen Weg
- **Rechnungserfassung:** Eine EDI-Rechnungsschnittstelle ist der effizienteste Weg für Eingang & Erfassung

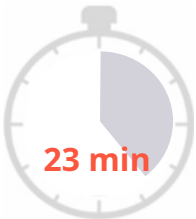
Unite

Hinweis: Alle Zeitangaben auf volle Minuten auf- bzw. abgerundet!

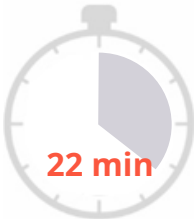
Mit durchgängigen Prozessen signifikant Zeit & Geld einsparen

Kontrolle & Zahlung
Rechnungsprüfung
Rechnungsbuchung
Zahlungsfreigabe
Zahlung

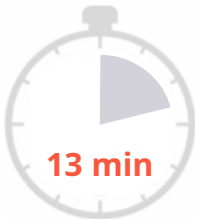
Nicht einheitlicher Einkaufsprozess



Einheitlicher manueller Einkaufsprozess



Digitaler Einkaufsprozess



✚ Prüfung-Freigabe-Zahlung: Mit dem Gutschriftsverfahren können Sie den Prozess massiv vereinfachen

Unite

Hinweis: Alle Zeitangaben auf volle Minuten auf- bzw. abgerundet!

Beschaffungsprozesse im Vergleich: Kosten | Aufwand | Dauer

Kostenformel:
Kosten = Zeit x Std-Lohn des Mitarbeiters

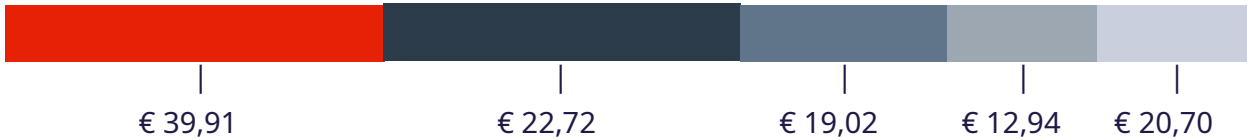
Zeit | **Kosten**

Nicht-einheitlicher EK-Prozess **EUR 95,33 Gesamtkosten pro Bestellprozess**

2:37 h

Einheitlicher, manueller EK-Prozess **EUR 115,28 Gesamtkosten pro Bestellprozess**

2:42 h



Digitaler EK-Prozess **EUR 67,94 Gesamtkosten pro Bestellprozess**

1:37 h

Unite

Quelle: Prozesskosten-Studie HTWK Leipzig

Mit optimierten Prozessen signifikant Kosten einsparen

Manueller Einkaufsprozess

Ø Zeit- & Kostenaufwand eines einheitlich manuellen Einkaufsprozesses P2P

Digitaler Einkaufsprozess

Ø Zeit- & Kostenaufwand eines digitalen Einkaufsprozesses P2P

Einsparungspotential

~40%

Berechnen Sie Ihre Zahlen mit unserem online Prozesskostenrechner:

www. einsparpotenziale-entdecken.de

Unite

Unite

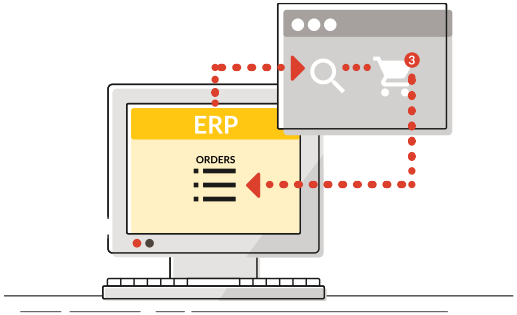
Mercateo Procurement Plattform und Unite Lieferanten-Netzwerk

Wie – mit wem - womit
zum besten 360° Rundumservice

Unite Mercateo – Der Weg ist das Ziel

Webbasiert

→ Für Unternehmen, die
- Bestellprozesse für Indirekte Bedarfe
- über einen anpassbaren Spot-Market
- **ohne großen Aufwand** etablieren und
- parallel zum eigenen ERP/eProcurement System nutzen möchten.



Punch-Out

→ Für Unternehmen, die ihre
- Bestellprozesse für Indirekte Bedarfe
- weiter automatisieren und den Einkauf
- über eine **Punch-Out-Schnittstelle**
- ohne Medienbruch standardisieren möchten.

API

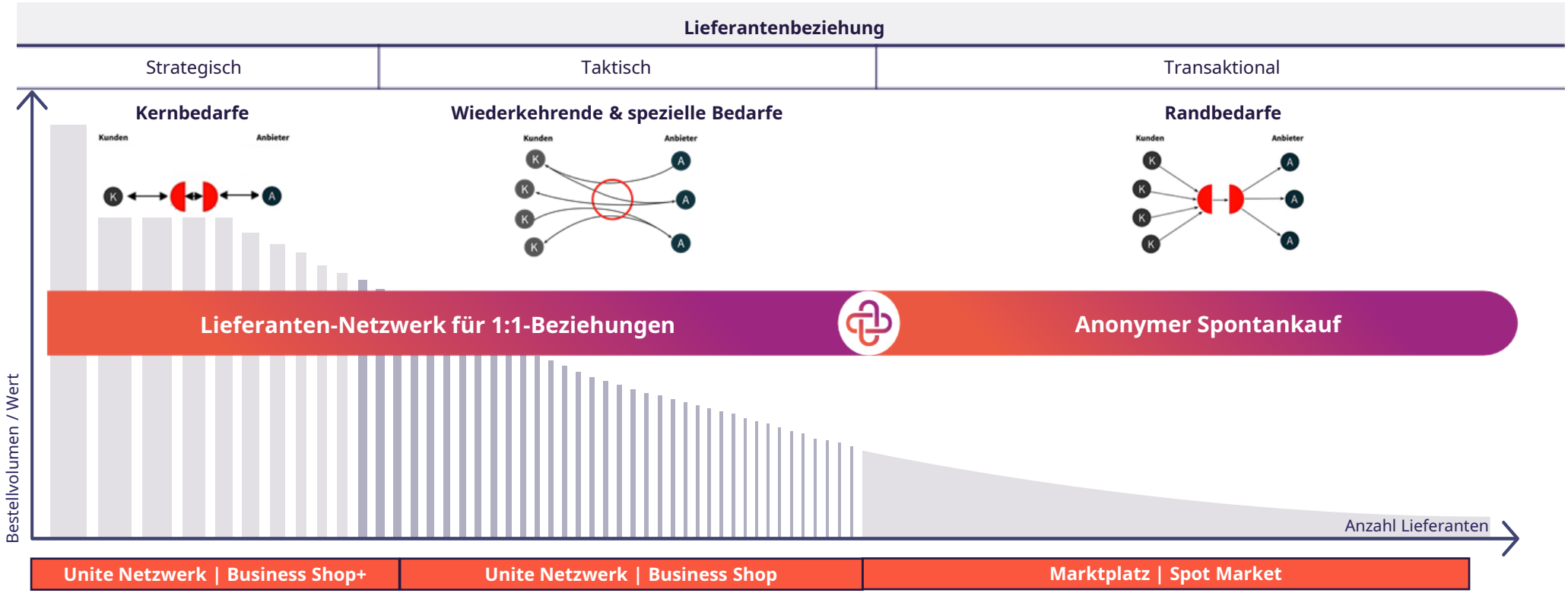
→ Für Unternehmen, die möchten,
- dass ihre Einkäufer
- **in der vertrauten Nutzeroberfläche bleiben**
- und dennoch aus einem Angebots-Maximum
- prozessoptimiert auswählen können.

Unite

Unite Mercateo – Partner aller gängigen Systemanbieter

coupa
beNeering
ZYCUS COGNITIVE PROCUREMENT
XFlow
WALL MEDIEN Procurement Automation
curecomp
veenion
DIG WE CONNECT BUSINESS
synertrade
integraERP
SharePoint
ivalua
SAP Ariba
JAGGAER
SAP
Microsoft Dynamics
PROALPHA
NEWTRON
proactis
OMS Online Management Services
onventis
OpusCapita
ORACLE

Unite Mercateo – Innovative Produkte für jeden Beschaffungbereich



Unite

Nutzen & Mehrwert

Unite

Unite Mercateo – Vorteile & Nutzen

Weniger Freitextanfragen

Weniger Kreditoren

Entlastung des operativen Einkaufs

Keine Softwarelösungen on the premise nötig

Bewährte Partnerschaft

Hohe Transparenz

Datensicherheit

Externe Audits und Zertifikate

Unite Kodex für Fairness und Chancengleichheit

Unite

Vertraulichkeitshinweis

- Die in dieser Präsentation enthaltenen Informationen sind vertraulich und dienen ausschließlich zu Informationszwecken.
- Sie ist nur für den jeweiligen Empfänger bestimmt und darf ohne vorherige Zustimmung der Unite Network AG nicht verbreitet werden.
- Alle Informationen in dieser Präsentation wurden mit größter Sorgfalt zusammengestellt, jedoch ohne Gewähr für Richtigkeit und/oder Vollständigkeit.
- Die Präsentation stellt keine Rechtsberatung dar. Diese muss im Einzelfall unter Berücksichtigung der Umstände des Einzelfalls eingeholt werden.

Unite

Fragen?

Ich bin sehr gerne für Sie da!

Klaus Klembas

Account Management

Mercateo Austria GmbH

T +43 660 5717143

klaus.klembas@unite.eu

www.unite.eu

Unite