



Einladung zum Sales Experts Meeting 2-17

Donnerstag, 18. Mai 2017

Vertrieb 4.0

Intelligentes Zusammenspiel von Marketing und Verkauf mit Schwerpunkt auf Automatisierung, Kundenbeziehungsmanagement, Kommunikation über alle Wege, Mobilität, virtuelle Welten und Vorhersagemöglichkeiten

- Nicht der Verkauf alleine ...
- Nicht das Marketing alleine ...
- Sondern der integrierte Ansatz wird künftig Unternehmen erfolgreich machen.

mit



Dipl. FW Peter Mattausch, CMC

als Absolvent der Fachakademie Informatik und systemischer Berater mit über 15 Jahren CRM- und Management Erfahrung, unterstützt KMU und Großunternehmen bei Neuausrichtung oder Optimierung der strategischen und operativen Kundenwertorientierung.



Dietmar Mayer

als Marketing-Profi und Absolvent der Werbeakademie, mit Spezialthema Marketing und Verkauf, unterstützt Unternehmen bei Digitalisierung, Data-driven Marketing, Vernetzung der Touchpoints und Customer Journeys.

Ort: ÖPWZ, Rockhgasse 6, 1010 Wien

Beginn: 18:00 Uhr, anschließend Gedankenaustausch, Networking & Buffet

Teilnahme: Für Mitglieder des Forum Vertrieb & Verkauf kostenfrei.
Gäste sind herzlich willkommen!

Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

Mag. Barbara Halapier
Forum Vertrieb & Verkauf

Prof. (FH) Dr. Karl Pinczolics
MCD/Fachhochschule Wr. Neustadt

Anmeldeschluss: 12. Mai 2017
<mailto:zaklina.sabadi@opwz.com>